

## Расписание занятий по программе повышения квалификации

### Эффективные переговоры. Методы влияния и убеждения (базовый уровень)

Дата	Время	Лекции (час)	Практика (час)	Дисциплина	Аудитория	Преподаватель
<b>Понедельник 13.05.2024г.</b>	10.15-13.30	4		Логика и искусство аргументации	237	Южина Е.В.
	13.30-14.15			<b>ОБЕД</b>		
	14.15-15.50		2	Логика и искусство аргументации	237	Южина Е.В.
<b>Вторник 14.05.2024г.</b>	11.20-13.45	3		Манипуляции и конфликты в переговорах	237	Головешкина Н.В.
	13.45-14.30			<b>ОБЕД</b>		
	14.30-18.35	1	4	Манипуляции и конфликты в переговорах	237	Головешкина Н.В.
<b>Среда 15.05.2024г.</b>	09.00-12.15	2	2	Окончание переговоров	237	Кокорев Е.В.
	12.15-13.00			<b>ОБЕД</b>		
	13.00-14.35	1	1	Окончание переговоров	237	Кокорев Е.В.
<b>Четверг 16.05.2024г.</b>	09.30-12.45		4	Игра на тему переговоров	331	Чукуров А.Ю.
	12.45-13.30			<b>ОБЕД</b>		
	13.30-15.05		2	Игра на тему переговоров	331	Чукуров А.Ю.
	15.10-15.25			<b>АНКЕТИРОВАНИЕ</b>	<b>344</b>	Мельникова Д.И.
<b>Пятница 17.05.2024г.</b>	<b>09.30</b>		<b>2</b>	<b>Итоговая аттестация: экзамен</b>	<b>237</b>	